



## Ontex FY 2014: Een baanbrekend jaar

Aalst-Erembodegem, 5 maart 2015 - Ontex Group NV (Euronext Brussel: ONTEX; 'Ontex,' 'de Groep' of 'de onderneming') kondigt vandaag haar niet-geauditeerde resultaten aan voor het vierde kwartaal (Q4) en het volledige jaar (FY) eindigend op 31 december 2014.

### Samenvatting FY 2014

- De gerapporteerde omzet bedraagt 1,6 miljard €, een groei met 8,3%; 7,0% op vergelijkbare basis (LFL)<sup>1</sup>
- Soliede groei van de Recurrente EBITDA<sup>2</sup> met 13,0% tot 196,1 miljoen € niettegenstaande een negatieve wisselkoersimpact van 9,8 miljoen €. Dit resulteert in een Recurrente EBITDA marge van 12,1%, een stijging met 50 basispunten
- De Recurrente Vrije Kasstroom<sup>3</sup> komt lager uit dan vorig jaar, wat hoofdzakelijk te wijten is aan de heropbouw van de voorraad in de eerste helft van het jaar als gevolg van de lage voorraadniveau's eind 2013 zoals eerder gerapporteerd. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door een hogere EBITDA
- De Netto schuldpositie bedraagt 585,1 miljoen € per 31 december 2014 waardoor de netto financiële schuld/LTM recurrente EBITDA ratio op 2.98x komt
- De Raad van Bestuur stelt een eerste dividend voor van 0,19 € per aandeel onder voorbehoud van goedkeuring door de aandeelhouders op de Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders. Dit komt overeen met een uitbetalingsratio van 35% van de netto winst, consistent met het dividendbeleid van de onderneming zoals bepaald tijdens de IPO in juni 2014. De netto winst wordt uitzonderlijk aangepast teneinde rekening te houden met de zes maanden periode waarin de onderneming genoteerd was in 2014 evenals met de éénmalige IPO en herfinancieringskosten ten bedrage van 65,4 miljoen €.

### Samenvatting Q4 2014

- De gerapporteerde omzet bedraagt 407,6 miljoen €, een groei met 6,1%; de omzet stijgt met 6,5% op vergelijkbare basis (LFL)<sup>1</sup>
- De Recurrente EBITDA<sup>2</sup> nam ten opzichte van vorig jaar toe met 5,4% tot 48,5 miljoen €, niettegenstaande een negatieve wisselkoersimpact van 4,7 miljoen €, waardoor de Recurrente EBITDA marge ten opzichte van Q4 2013 licht daalde met 7 basispunten tot 11,9%

### Kerncijfers Q4 2014 en FY 2014

<i>In miljoen €, met uitzondering van de per aandeel data</i>	Q4 2014	Q4 2013	% Evolutie		FY 2014	FY 2013	% Evolutie
Gerapporteerde omzet	407,6	384,2	6,1%		1.615,9	1.491,9	8,3%
LFL Omzet	409,2	384,2	6,5%		1.596,5	1.491,9	7,0%
Recurrente EBITDA <sup>2</sup>	48,5	46,0	5,4%		196,1	173,6	13,0%
Rec. EBITDA Marge	11,9%	12,0%	(7 bp)		12,1%	11,6%	50 bp
Recurrente gewone winst per aandeel <sup>4</sup>	0,23	0,13	76,9%		0,95	0,61	55,7%
Rec. Vrije kasstroom <sup>3</sup>	11,3	52,8	NVT		105,5	140,0	(24,6%)
Netto schuld	NVT	NVT	NVT		585,1	849,2	(31,1%)

CEO Charles Bouaziz : “ 2014 was een uitstekend jaar voor Ontex. We hebben een omzetgroei neergezet van 7% op vergelijkbare basis, hoger dan de bovengrens van ons model op middellange termijn. De 6,5% LFL groei in Q4 werd gekenmerkt door sterke resultaten in de opkomende markten terwijl de meer mature markten ook groei kenden in een heel uitdagende omgeving. Alle divisies en productcategorieën hadden een positieve bijdrage aan zowel het kwartaal- als het jaarresultaat wat de kracht weerspiegelt van de gebalanceerde portfolio van Ontex: de groei van competitieve retailer merken in de mature markten en het aanbod van onze eigen merken voor de institutionele kanalen en retail in de opkomende markten. En we hebben winstgevende groei gerealiseerd met een Recurrente EBITDA marge verbetering van 50 basispunten waarbij we tegelijk een gedisciplineerde commerciële strategie volgden en verder in onze business investeerden.

2014 was ook een opmerkelijk jaar gezien we onze financiële structuur volledig getransformeerd hebben via een succesvolle IPO en de daaropvolgende herfinanciering. De IPO in juni was een mijlpaal voor Ontex die ons niet alleen toeliet om onze schuld te verminderen maar ook om ons profiel aanzienlijk te verbeteren naar klanten, leveranciers en werknemers . In november 2014 zagen we de mogelijkheid om onze herfinancieringsplannen naar voor te schuiven om zo te kunnen genieten van de lage kost van schuld. Onze interestkosten zullen dalen met ongeveer 29 miljoen € in 2015. Deze sterkere financiële positie wordt weerspiegeld in onze rating bij de rating agentschappen.

2014 was ook het jaar waarin we de onderneming transformeerden van een R&D en productie-onderneming met activiteiten in de consumentengoederensector naar een meer consumentgerichte onderneming. We hebben enorme inspanningen geleverd om de consument centraal te zetten in onze organisatie en hebben onze samenwerking met onze klanten opgedreven.

In een moeilijke competitieve omgeving wensen onze klanten beroep te doen op ons inzicht en kennis van de consumentenbehoeften over productcategorieën heen. Wij leveren producten die voldoen aan de consumentenbehoeften waarbij we hoge performantie en betaalbaarheid combineren. We anticiperen hierbij op nieuwe trends en geven op die manier een impuls aan onze toekomstige groei.

Samengevat bevestigde 2014 ons model om boven de verwachtingen te presteren in de aantrekkelijke productcategorieën die wij leveren dankzij een combinatie van toenemend marktaandeel van de retailer merken, gunstige demografische tendensen en een stijgend percentage nieuwe gebruikers van onze producten.”

- 1 Vergelijkbare basis of LFL (Like-for-like) wordt gedefinieerd als de basis aan constante wisselkoers exclusief wijzigingen in de consolidatie-perimeter of Fusies en Acquisities*
- 2 Recurrente EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente kosten (met inbegrip van de 2014 IPO- en herfinancieringskosten) en opbrengsten exclusief niet-recurrente afschrijvingen en waardeverminderingen en werd op consistente wijze toegepast over alle rapporteringsperioden heen. EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen. Voor verder detail verwijzen we naar Annex A, pagina 17.*
- 3 Recurrente Vrije kasstroom wordt berekend als Recurrente EBITDA minus investeringsuitgaven, wijziging in werkkapitaal en betaalde inkomstenbelastingen. De Recurrente Vrije kasstroomberekening is gewijzigd tegenover de kwartaalrapportering van vorig jaar om beter te aligneren met het kasstroomoverzicht. Voor de reconciliatie met de vorige rapportering verwijzen we naar Annex A, pagina 18.*
- 4 Recurrente Gewone Winst per aandeel houdt geen rekening met niet-recurrente kosten ten belope van 56,3 miljoen € voor FY 2014; 34 ,0 miljoen € voor Q4 2014. Voor de definitie en verder detail verwijzen we naar Annex A, pagina 16.*

## Marktdynamiek

We schatten dat onze markten groeiden met 4% voor het jaar maar met duidelijke tekenen van een vertraging naar het einde van het jaar toe als gevolg van de competitieve druk vanuit de retailers en de gezondheidsstelsels. De retail omgeving bleef het hele jaar uitermate competitief waarbij het nog belangrijker werd om het verschil te maken via innovatie en kwaliteit en waarbij retailers het belang bevestigden van het leveren van hoogwaardige oplossingen in de hygiënische wegwerpproductcategorieën. De retailer merken wonnen bijkomend aandeel in volume en waarde binnen de hygiënische wegwerpproducten in West-Europa. De groei werd ook gestimuleerd door de uitbreiding in 2013 van Kimberly Clark (KC) uit de West-Europese babyluiersmarkt wat een belangrijke impact had gedurende 2013 tot midden 2014. De opkomende markten groeiden sterk terwijl de institutionele markten stabiel bleven onder druk van de besparingen in de overheidsbudgetten.

Aanzienlijke wisselkoersfluctuaties in 2014, in het bijzonder van de Turkse Lire, de Russische Roebel en de Australische dollar, hadden in het algemeen een negatieve impact op de omzet en de Recurrente EBITDA terwijl de bewegingen van het Britse Pond een positief effect genereerden.

De prijzen van de grondstoffen stegen voor de belangrijkste grondstoffengroepen zowel in Q4 als voor het volledige jaar 2014. De versterking van de US dollar tegenover de euro, in het bijzonder in de tweede helft van het jaar, deed de pulpkosten voor Ontex verder toenemen. De sterke daling van de olieprijs in de tweede helft, en vooral in Q4, heeft in 2014 geen aanleiding gegeven tot lagere prijzen van de grondstoffen, die gebaseerd zijn op de olieprijs, als gevolg van de vertraging die in ons prijsmechanisme zit.

## Overzicht van de Ontex resultaten in 2014

Ontex heeft sterke resultaten neergezet voor 2014 met een LFL omzetgroei van 7,0% tot 1,6 miljard € en een stijging van de Recurrente EBITDA marge met 50 basispunten tot 12,1%. De hogere omzet was gedeeltelijk te danken aan een onderliggende positieve marktgroei van ongeveer 4% -op basis van inschattingen van het management- echter met tekenen van lagere groei naar het einde van het jaar toe. We groeiden ook meer dan de markt gebaseerd op een toename van het marktaandeel van onze eigen merken en van de retailer merken.

De recurrente EBITDA steeg met 13,0% tot 196,1 miljoen € als gevolg van een soliede omzetgroei, de incrementale bijdrage van Serenity in Q1 2014 en een continue focus op efficiëntieverbeteringen.

## Operationeel Overzicht: Divisies

	Vierde Kwartaal				Twaalf Maanden			
	Q4 2014	Q4 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	FY 2014	FY 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
<b>Ontex Gerapporteerde Omzet</b>	<b>407,6</b>	<b>384,2</b>	<b>6,1%</b>	<b>6,5%</b>	<b>1.615,9</b>	<b>1.491,9</b>	<b>8,3%</b>	<b>7,0%</b>
Mature Market Retail	223,1	212,3	5,1%	3,7%	904,2	845,7	6,9%	6,2%
Growth Markets	27,3	24,5	11,4%	34,3%	98,8	88,1	12,2%	25,8%
Healthcare	107,8	106,7	1,0%	0,3%	426,2	379,7	12,2%	1,8%
MEA	49,4	40,7	21,4%	20,6%	186,7	178,4	4,7%	12,8%

### **Mature Market Retail**

De omzet in de Mature Market Retail divisie steeg met 3,7% in Q4 2014 op LFL basis en groeide met 6,2% op LFL basis in FY 2014; beide perioden hadden sterk vergelijkbare resultaten in het vorige jaar. De omzet in het vierde kwartaal en in het jaar 2014 nam toe in het merendeel van onze top markten of was in lijn met de sterke resultaten van vorig jaar. In het bijzonder werd solide groei geboekt voor Q4 in de Benelux regio, Zuid-Europa, Polen en Australië terwijl het Verenigd Koninkrijk en Frankrijk licht onder vorig jaar uitkwamen. Wat FY 2014 betreft zagen we winsten in de belangrijkste markten zoals het Verenigd Koninkrijk, Polen, Spanje en Australië.

De groei wordt mede gerealiseerd door een continue stijging van het marktaandeel van de retailer merken in onze drie categorieën voor persoonlijke hygiëne in lijn met de voorbije jaren en daarbij hebben we ons aandeel van dit segment kunnen vergroten. Eveneens hebben we aanzienlijke volumes kunnen nemen als gevolg van de uittreding van KC uit de babyluiersmarkt in West-Europa. 2014 heeft één van de onderliggende sterktes van ons model aangetoond namelijk het leveren van hoogwaardige en zeer performante producten die de retailers nodig hebben om hun eigen merken te bouwen.

### **Growth Markets**

De Growth Markets divisie heeft een sterke Q4 groei neergezet van 34,3% op LFL basis wat resulteerde in een FY LFL stijging van 25,8%. De gerapporteerde omzet werd negatief beïnvloed door de wisselkoersschommelingen. Onze sterke vierde kwartaal resultaten in Rusland waren een verderzetting van het momentum reeds vastgesteld in de vorige kwartalen en we konden daarbij ook nog de vruchten plukken van het snel wijzigende prijsklimaat. In het kader van de sterke wisselkoersdaling hebben prijsaanpassingen in de hele sector de prijzen in Q4 naar boven geduwd en de consumentenaankopen versneld vooruitlopend op verdere prijsstijgingen. Niettegenstaande de volatiliteit op korte termijn zien we verdere groei-opportunities voor Ontex in Rusland door het bouwen van merken met retailer partners, gebaseerd op hoogwaardige producten en een excellente klanten service. Naast Rusland groeiden we in landen van Centraal-Europa en Oost-Europa waar de mix van moderne en traditionele retail goed aansluit bij onze sterktes.

### **Healthcare**

Op LFL basis steeg de Healthcare omzet met 0,3% in Q4 en met 1,8% voor het jaar, licht boven de geschatte marktgroei voor de institutionele kanalen waaraan we leveren. De gerapporteerde omzet was hoger dankzij de eerste kwartaal bijdrage van Serenity. De omzet van het vierde kwartaal groeide in Italië, Spanje en de Benelux. De lagere omzet in Duitsland, hoofdzakelijk als gevolg van het terugschroeven van bepaalde contracten zoals gerapporteerd in Q3, en in het Verenigd Koninkrijk werden hierdoor meer dan gecompenseerd.

### **MEA**

De 2014 Q4 omzet steeg met 20,6% LFL in de MEA divisie waarbij de FY 2014 groei op 12,8% uitkwam op LFL basis. De gerapporteerde omzet werd eveneens negatief beïnvloed door de wisselkoersschommelingen. Deze LFL omzetstijgingen werden hoofdzakelijk gerealiseerd door sterke prestaties van onze merken in Turkije, Marokko en Pakistan waar onze marktaandelen en omzet gunstig evolueerden. De commerciële investeringen werden verder gezet om een gezond merk te verzekeren en om de verkoopsuitvoering op de markt te versterken teneinde competitief te blijven tegenover internationale en lokale merken.

## Operationeel Overzicht: Producten

	Vierde Kwartaal				Twaalf Maanden			
	Q4 2014	Q4 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	FY 2014	FY 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
<b>Ontex Gerapporteerde omzet<sup>1</sup></b>	<b>407,6</b>	<b>384,2</b>	<b>6,1%</b>	<b>6,5%</b>	<b>1.615,9</b>	<b>1.491,9</b>	<b>8,3%</b>	<b>7,0%</b>
Babyverzorgingsproducten	212,9	194,6	9,4%	9,8%	845,6	783,2	8,0%	9,5%
Dameshygiëneproducten	50,3	49,2	2,2%	2,0%	203,6	197,5	3,1%	3,2%
Incontinentieproducten voor volwassenen	138,7	134,6	3,0%	3,9%	542,4	490,6	10,6%	4,2%

<sup>1</sup> Omvat 5,7 miljoen € in Q4 2014; 24,3 miljoen € in FY 2014; 5,8 miljoen € in Q4 2013; 20,6 miljoen € in FY 2013 van de categorie *Andere producten*

### Babyverzorgingsproducten

De omzet van de Babyverzorgingsproducten in Q4 2014 nam toe met 9,8% op LFL basis en voor het volledige jaar met 9,5% op LFL basis. De omzet groeide dankzij de voortdurende positieve omgeving voor retailer merken in de mature markten wat aangetoond wordt door de stijging met 1 procentpunt van het aandeel van de retailer merken van de babyverzorgingsproducten in West-Europa tot 32,5%. De omzet groeide eveneens dankzij onze eigen merken in markten waar de retailstructuur meer gefragmenteerd is.

### Dameshygiëneproducten

De dameshygiëneproducten boekten een 2,0% hogere omzet in Q4 op LFL basis en een 3,2% LFL stijging voor het hele FY 2014 in lijn met de marktgroei in de geografische gebieden waar Ontex actief is. De groei werd hoofdzakelijk gerealiseerd via een toename van onze marktaandelen van retailermerken in de mature markten.

### Incontinentieproducten voor volwassenen

De omzet van incontinentieproducten steeg met 3,9% tijdens het vierde kwartaal van 2014 en met 4,2% voor FY 2014 op LFL basis. Naast de hogere omzet in het institutionele kanaal was ook de omzet in onze retail divisies 13% en 11% hoger op LFL basis respectievelijk voor het kwartaal en voor het jaar en dit door onze expertise te gebruiken en te partneren met retailers voor hun eigen merken.

## Operationeel Overzicht: Geografische gebieden

	Vierde Kwartaal				Twaalf Maanden			
	Q4 2014	Q4 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	FY 2014	FY 2013	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
<b>Ontex Gerapporteerde Omzet</b>	<b>407,6</b>	<b>384,2</b>	<b>6,1%</b>	<b>6,5%</b>	<b>1.615,9</b>	<b>1.491,9</b>	<b>8,3%</b>	<b>7,0%</b>
West-Europa	276,7	269,5	2,7%	1,4%	1.111,6	1.020,7	8,9%	4,1%
Oost-Europa	56,8	51,1	11,2%	21,5%	216,2	197,3	9,6%	15,4%
Rest van de Wereld	74,2	63,6	16,7%	15,9%	288,1	273,9	5,2%	11,8%

De omzet voor Oost-Europa en de Rest van de Wereld samen bedroeg 32% van de totale Ontex omzet in Q4.

## VOORUITZICHTEN

We starten 2015 met een goed momentum in onze business en met vertrouwen in ons groeimodel op middellange termijn om boven de verwachtingen te presteren in aantrekkelijke markten.

Als gevolg van de competitieve omgeving in retail en de gezondheidsstelsels die de prijzen hebben beïnvloed in sommige markten in de tweede helft van 2014 verwachten we op dit moment dat de markten waarin Ontex actief is in 2015 zullen groeien naar het midden of de ondergrens van de 3% tot 4% reeks. Bovendien blijven we mikken op een meerprestatie van 1-2% wat leidt tot een 4% tot 6% LFL groei terwijl we tegelijk een duurzame verbetering realiseren in de marges.

We streven naar een gematigde groei in de Recurrente EBITDA marge van ongeveer 30 basispunten per jaar en we blijven vertrouwen op onze eigen acties inclusief efficiëntieverbeteringen. De pulpkosten blijven pieken begin 2015, boven deze van de eerste helft van 2014, en worden ook sterk beïnvloed door de US dollar/Euro koers. Ook zullen we de impact van de lagere oliepijzen op de kost van onze grondstoffen die gelinkt zijn aan de oliepijzen pas beginnen zien naar het einde van Q1 2015 toe en dit te wijten aan de vertraging in ons prijsmechanisme.

## FINANCIEEL OVERZICHT

### Geselecteerde financiële informatie betreffende de resultatenrekening

In miljoen €	Vierde kwartaal			Twaalf maanden		
	Q4 2014	Q4 2013	% Δ	FY 2014	FY 2013	% Δ
<b>Ontex Gerapporteerde Omzet</b>	<b>407,6</b>	<b>384,2</b>	<b>6,1%</b>	<b>1.615,9</b>	<b>1.491,9</b>	<b>8,3%</b>
Kostprijs van de omzet	(294,5)	(279,1)	(5,5%)	(1.169,2)	(1.094,8)	(6,8%)
Brutomarge	113,1	105,1	7,6%	446,7	397,1	12,5%
Bedrijfskosten	(72,6)	(67,1)	(8,2%)	(282,8)	(255,0)	(10,9%)
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	(34,0)	(9,8)	NVT	(56,3)	(19,6)	NVT
Bedrijfswinst	6,5	28,2	(77,0%)	107,6	122,5	(12,2%)
Netto financiële kosten	(29,0)	(23,6)	(22,9%)	(90,3)	(84,0)	(7,5%)
Inkomstenbelastingen	4,2	(4,6)	NVT	(8,7)	(14,0)	37,9%
Recurrente gewone winst per aandeel	0,23	0,13	76,9%	0,95	0,61	55,7%

### Geselecteerde financiële informatie betreffende de liquiditeit

In miljoen €	Vierde kwartaal			Twaalf maanden		
	Q4 2014	Q4 2013	% Δ	FY 2014	FY 2013	% Δ
Recurrente Vrije Kasstroom (na belastingen)	11,3	52,8	NVT	105,5	140,0	(24,6%)
- Waarvan wijziging in werkkapitaal	(15,6)	21,6	NVT	(29,9)	23,9	NVT
- Waarvan investeringsuitgaven	(19,8)	(9,3)	NVT	(48,9)	(42,8)	14,3%
Netto schuld	NVT	NVT	NVT	585,1	849,2	(31,1%)
Beschikbare liquiditeit	NVT	NVT	NVT	135,5	136,3	(0,6%)

### **Brutomarge**

De brutomarge bedraagt 446,7 miljoen € voor 2014, een stijging van 12,5% ten opzichte van 2013 terwijl de Q4 2014 brutomarge 113,1 miljoen € bedraagt zijnde 7,6% hoger ten opzichte van vorig jaar. De 2014 brutomarge als een percentage van de omzet nam toe in vergelijking met vorig jaar tot 27,6 % van de omzet, een stijging met 102 basispunten terwijl de Q4 2014 brutomarge als een percentage van de omzet 27,7% bedraagt, zijnde 39 basispunten hoger dan vorig jaar. De verbeteringen in de brutomarge kunnen gedeeltelijk toegewezen worden aan een verhoogd operationeel hefboomeffect als gevolg van de omzetgroei, de incrementele bijdrage in Q1 van de Serenity acquisitie alsook aan efficiëntieverbeteringsprogramma's. Er was evenwel in Q4 een hogere negatieve impact van de wisselkoersschommelingen.

### **Recurrente EBITDA**

*Recurrente EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente kosten (met inbegrip van de 2014 IPO- en herfinancieringskosten) en opbrengsten exclusief niet-recurrente afschrijvingen en waardeverminderingen. EBITDA is ook een niet-IFRS financiële maatstaf, gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen.*

De 2014 Recurrente EBITDA groeide met 13,0% tot 196,1 miljoen € en met 5,4% tot 48,5 miljoen € in Q4. De groei voor het volledige jaar was te danken aan hogere brutomarges terwijl onze belangrijkste bedrijfskosten grotendeels toenamen gelijk met de omzet wat de verdere versterking van onze organisatie weerspiegelt alsook een sterkere geografische focus en een verhoogde functionele ondersteuning. De Recurrente EBITDA van het vierde kwartaal steeg aan een lager percentage dan deze van het volledige jaar gedeeltelijk veroorzaakt door de lagere brutomarge groei zoals hierboven uitgelegd waarin een negatieve wisselkoersimpact was alsook door de stijging van de verkoop- en marketingkosten resulterende in een kleine contractie van de Q4 Recurrente EBITDA marge.

### **Wisselkoersen**

De impact van de wisselkoersfluctuaties op de omzet van 2014 was negatief, hoofdzakelijk in de eerste helft van het jaar. Dit was hoofdzakelijk te wijten aan de negatieve evolutie van de Turkse Lire, de Russische Roebel en de Australische Dollar ten opzichte van de euro die slechts gedeeltelijk gecompenseerd werd door de versterking van het Britse Pond. In het vierde kwartaal was de wisselkoersimpact op de omzet beperkt gezien de lagere Russische Roebel grotendeels werd gecompenseerd door een sterke Britse Pond.

Fluctuaties in de wisselkoersen hadden een negatieve impact op de Recurrente EBITDA in 2014 als gevolg van de hierboven beschreven wisselkoersbewegingen. De Q4 impact op de Recurrente EBITDA was ook negatief te wijten aan een sterkere US dollar terwijl de impact van de zwakkere Russische Roebel grotendeels gecompenseerd werd door een sterke Britse Pond.

### **Netto financiële kosten**

De netto financiële kosten bedragen 90,3 miljoen €, 7,5% hoger dan vorig jaar. De interestkosten op de schulden van de Groep namen af in 2014 met 12% of bijna 8 miljoen € als gevolg van een lager gemiddeld niveau van schulden na de terugbetaling van de 280 miljoen € Floating Rate Notes in juli 2014. Deze besparingen werden evenwel voor meer dan geneutraliseerd door de versnelde afschrijvingskosten op de leningskosten ten bedrage van 11,6 miljoen € in het kader van de vervroegde terugbetalingen van de obligaties in juli en december 2014. In 2015 zullen we volop de vruchten plukken van deze herfinanciering, die een jaarlijkse besparing van 29 miljoen € aan interestkosten op de resterende schuld zal opleveren.

### **Inkomstenbelastingen**

De inkomstenbelastingen voor 2014 bedragen 8,7 miljoen €, een daling met 38% in vergelijking met vorig jaar.

### **Werkkapitaal**

Het 2014 werkkapitaal bedraagt 11,4% van de omzet in vergelijking met 10,9% in 2013. De stijging is vooral te wijten aan een tijdelijke accumulatie van BTW vorderingen in Italië welke verwacht wordt terug af te nemen in 2016 alsook het heropbouwen van de babyluiervoorraden in de eerste helft van 2014 na de lage niveaus aan het einde van 2013 zoals eerder gerapporteerd. De Q4 werkkapitaalbehoeften namen toe met 15,6 miljoen €, gedeeltelijk als gevolg van de negatieve impact van de timing van de leveranciersbetalingscyclus, zoals reeds vermeld in het vorige kwartaal waarbij sommige leveranciersbetalingen verschoven naar Q4.

### **Investeringsuitgaven**

De investeringsuitgaven voor 2014 bedroegen 48,9 miljoen € wat overeenkomt met 3% van de omzet en in lijn met ons model.

### **Recurrente Vrije kasstroom (na belastingen)**

*Recurrente Vrije kasstroom wordt berekend als Recurrente EBITDA (zie definitie hierboven) minus investeringsuitgaven, wijziging in werkkapitaal en betaalde inkomstenbelastingen.*

De Recurrente Vrije Kasstroomgeneratie voor 2014 bedroeg 105,5 miljoen €, een daling van 24,6% in vergelijking met 2013. Deze daling is grotendeels te wijten aan hogere werkkapitaalbehoeften zoals hierboven uitgelegd welke slechts gedeeltelijk gecompenseerd werden door een hogere Recurrente EBITDA.

### **Financiering en Liquiditeit**

De geldmiddelen en kasequivalenten bedroegen 35,5 miljoen € per 31 december 2014.

De netto schuldpositie bedroeg 585,1 miljoen € per 31 december 2014 en de netto leverage ratio bedroeg 2.98x gebaseerd op de laatste 12 maanden Recurrente EBITDA.

Op het einde van de periode waren er geen bedragen opgenomen van de revolver credit facility van 100 miljoen € en de beschikbare liquiditeit bedroeg 135,5 miljoen € per 31 december 2014.

### **Dividenden**

De Raad van Bestuur stelt een eerste dividend voor van 0,19 € per aandeel wat overeenkomt met een uitbetalingsratio van 35%, consistent met het dividendbeleid van de onderneming zoals bepaald tijdens de IPO in juni 2014. Het voorgestelde dividend werd geprorateerd om de periode van 6 maanden van het financiële jaar 2014 weer te geven waarin de aandelen genoteerd werden. Daarnaast, gegeven de uitzonderlijke aard van de IPO en de daaropvolgende herfinancieringskosten, heeft de Raad voorgesteld als een éénmalige uitzondering om de niet-recurrente en de financiële kosten gerelateerd aan deze twee gebeurtenissen buiten beschouwing te laten voor de dividendberekening. Het dividend is onderworpen aan de goedkeuring van de aandeelhouders op de Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders.



## **Toelichtingen bij de niet-geauditeerde geconsolideerde financiële informatie**

### **TOELICHTING 1 Bedrijfsinformatie**

Het persbericht hierboven en de bijhorende financiële informatie van Ontex Group NV voor de twaalf maanden eindigend op 31 december 2014 werd goedgekeurd voor uitgifte overeenkomstig het besluit van de Raad van Bestuur van 4 maart 2015.

### **TOELICHTING 2 Juridisch statuut**

Ontex Group NV is een vennootschap met beperkte aansprakelijkheid opgericht in de vorm van een naamloze vennootschap naar Belgisch recht. De maatschappelijke zetel van Ontex Group NV is gevestigd te Korte Keppestraat 21/31, 9320 Erembodegem (Aalst), België. De aandelen van Ontex Group worden genoteerd op de gereguleerde markt van Euronext Brussel.

### **TOELICHTING 2 Boekhoudkundige principes**

De boekhoudkundige principes die van toepassing zijn voor de geconsolideerde financiële rapportering voor de periode van 1 januari 2014 tot en met 31 december 2014 zijn in overeenstemming met de principes die toegepast werden in de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2013 van Ontex I S.à.r.l..

De boekhoudkundige principes zijn op consistente wijze toegepast doorheen de betrokken perioden.

### **TOELICHTING 4 Belangrijke gebeurtenissen na balansdatum**

Er zijn geen belangrijke gebeurtenissen na balansdatum.

### **TOELICHTING 5 Verslag van de commissaris**

De commissaris heeft bevestigd dat de controle, nagenoeg beëindigd is, geen onjuistheden van materieel belang heeft aangetoond in het concept van de geconsolideerde jaarrekening en dat de boekhoudkundige gegevens zoals gerapporteerd in dit persbericht zonder materiële afwijking overeenstemmen met de concept geconsolideerde jaarrekening op basis waarvan het is opgemaakt.

### **TOELICHTING 6 Informatie betreffende de 2014 en 2015 Divisionele Structuur**

Als gevolg van het nazicht van de klanten en de landen van de Groep werd er een kleine wijziging aangebracht aan de vier divisies waarvoor omzet wordt gerapporteerd en die ingaat vanaf 1 januari 2015. Een beperkt aantal van activiteiten welke in totaal minder dan 2% van de groepsomzet vertegenwoordigt werd gheralloceerd van Mature Market Retail, Healthcare en Middle East and Africa (MEA) welke Middle East and North Africa (MENA) wordt, naar de Growth Markets divisie. De kwartaal omzet data voor 2013 en 2014, alsook de gerapporteerde en LFL wijzigingen van 2014 vergeleken met 2013, zijn terug te vinden in Annex B als vergelijkingsbasis voor de toekomstige rapportering.

## CONFERENCE CALL

Het management zal een presentatie organiseren voor investeerders en analisten op 5 maart 2015 om 8:00am GMT / 9:00am CET. Een kopie van de presentatie-slides zal beschikbaar zijn op <http://www.ontexglobal.com/>.

Als u wenst deel te nemen aan de conference call, gelieve 5 tot 10 minuten op voorhand in te bellen via onderstaande info:

**United Kingdom:** +44 20 3427 1905

**United States:** +1 718 971 5738

**Belgium:** +32 2 402 3092

**Toegangscodes:** 6629963

## FINANCIELE KALENDER 2015

Eerste kwartaal 2015	11 mei 2015
Jaarlijkse algemene vergadering	26 mei 2015
Tweede kwartaal en halfjaarresultaten 2015	29 juli 2015
Derde kwartaal en negen maanden 2015	5 november 2015

## INLICHTINGEN

### Investeerders

Philip Ludwig

+32 53 333 730

[Philip.ludwig@ontexglobal.com](mailto:Philip.ludwig@ontexglobal.com)

Fairvue Partners

+44 20 7614 2900

[Ontex@fairvuepartners.com](mailto:Ontex@fairvuepartners.com)

### Pers

Gaëlle Vilatte

+32 53 333 708

[Gaelle.vilatte@ontexglobal.com](mailto:Gaelle.vilatte@ontexglobal.com)

Luc Osselaer

+32 476 451 501

[Luc.osselaer@a-cross.com](mailto:Luc.osselaer@a-cross.com)

## ANNEX A – ONTEX GROUP NV NIET-GAUDITEERDE GECONSOLIDEERDE FINANCIËLE INFORMATIE

### Niet-geauditeerde geconsolideerde resultatenrekening

	Vierde kwartaal		Twaalf maanden	
	2014	2013	2014	2013
	Successor	Predecessor	Successor	Predecessor
<i>in miljoen €</i>				
Omzet	407,6	384,2	1.615,9	1.491,9
Kostprijs van de omzet	(294,5)	(279,1)	(1.169,2)	(1.094,8)
<b>Brutomarge</b>	<b>113,1</b>	<b>105,1</b>	<b>446,7</b>	<b>397,1</b>
Distributiekosten	(38,6)	(37,7)	(151,4)	(136,3)
Verkoop- en marketing kosten	(22,4)	(19,8)	(84,0)	(78,0)
Algemene beheerskosten	(12,0)	(11,2)	(44,9)	(41,1)
Overige bedrijfsopbrengsten/(kosten), netto	0,4	1,6	(2,5)	0,4
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	(34,0)	(9,8)	(56,3)	(19,6)
<b>Bedrijfswinst</b>	<b>6,5</b>	<b>28,2</b>	<b>107,6</b>	<b>122,5</b>
Financiële opbrengsten	5,0	6,3	13,9	17,9
Financiële kosten	(34,0)	(29,9)	(104,2)	(101,9)
<b>Netto financiële kosten</b>	<b>(29,0)</b>	<b>(23,6)</b>	<b>(90,3)</b>	<b>(84,0)</b>
<b>Winst vóór inkomstenbelastingen</b>	<b>(22,5)</b>	<b>4,6</b>	<b>17,3</b>	<b>38,5</b>
Inkomstenbelastingen	4,2	(4,6)	(8,7)	(14,0)
<b>Winst voor de periode</b>	<b>(18,3)</b>	<b>-</b>	<b>8,6</b>	<b>24,5</b>
Winst toewijsbaar aan:				
Aandeelhouders van de groep	(18,3)	-	8,6	22,9
Minderheidsbelangen	-	-	-	1,6
<b>Winst voor de periode</b>	<b>(18,3)</b>	<b>-</b>	<b>8,6</b>	<b>24,5</b>

**Niet-geauditeerde geconsolideerde balans**

	<b>31 december 2014 Successor</b>	<b>31 december 2013 Predecessor</b>
<i>in miljoen €</i>		
<b>ACTIVA</b>		
<b>Vaste activa</b>		
Goodwill en overige immateriële vaste activa	864,6	864,8
Terreinen, gebouwen, machines en installaties	296,5	282,0
Uitgestelde belastingvorderingen	10,4	0,3
Vorderingen	-	0,1
	<b>1.171,5</b>	<b>1.147,2</b>
<b>Vlottende activa</b>		
Vorraden	200,9	182,2
Handelsvorderingen	204,3	199,0
Vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	55,9	37,4
Terug te vorderen belastingen	6,1	3,8
Afgeleide financiële activa	7,3	1,1
Geldmiddelen en kasequivalenten	35,5	61,4
	<b>510,0</b>	<b>484,9</b>
<b>TOTAAL ACTIVA</b>	<b>1.681,5</b>	<b>1.632,1</b>

**Niet-geauditeerde geconsolideerde balans (vervolg)**

	<b>31 december 2014 Successor</b>	<b>31 december 2013 Predecessor</b>
<i>in miljoen €</i>		
<b>EIGEN VERMOGEN EN SCHULDEN</b>		
<b>Eigen vermogen toerekenbaar aan de aandeelhouders van de Groep</b>		
Kapitaal	799,7	420,0
Cumulatieve omrekeningsverschillen	(18,3)	(19,9)
Overgedragen resultaat en overige reserves	(110,4)	(64,4)
<b>Meerderheidsbelangen</b>	<b>671,0</b>	<b>335,7</b>
Minderheidsbelangen	-	23,5
<b>TOTAAL EIGEN VERMOGEN</b>	<b>671,0</b>	<b>359,2</b>
<b>Langlopende schulden</b>		
Personeelsbelangen	19,6	15,8
Voorzieningen	0,2	0,1
Leningen	618,2	896,7
Overige langlopende financiële schulden	5,0	10,0
Uitgestelde belastingverplichtingen	22,3	14,8
Overige schulden	-	2,3
	<b>665,3</b>	<b>939,7</b>
<b>Kortlopende schulden</b>		
Leningen	2,4	13,9
Afgeleide financiële schulden	5,5	1,9
Overige kortlopende financiële schulden	5,0	8,0
Handelsschulden	254,5	240,9
Toegerekende kosten en overige schulden	22,3	16,0
Sociale schulden	28,8	25,9
Te betalen inkomstenbelastingen	20,9	19,0
Voorzieningen	5,8	7,5
	<b>345,2</b>	<b>333,2</b>
<b>TOTAAL SCHULDEN</b>	<b>1.010,5</b>	<b>1.272,9</b>
<b>TOTAAL PASSIVA</b>	<b>1.681,5</b>	<b>1.632,1</b>

**Niet-geauditeerd Verkort Geconsolideerd Kasstroomoverzicht**

	Vierde kwartaal		Twaalf maanden	
	2014	2013	2014	2013
	Successor	Predecessor	Successor	Predecessor
<i>in miljoen €</i>				
<b>KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN</b>				
<b>Netto winst voor de periode</b>	<b>(18,3)</b>	-	<b>8,6</b>	<b>24,5</b>
Aanpassingen voor niet-kas en niet-operationele elementen	49,7	60,4	156,8	124,7
<b>Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten vóór belastingen</b>	<b>31,4</b>	<b>60,4</b>	<b>165,4</b>	<b>149,2</b>
Betaalde inkomstenbelastingen	(1,8)	(5,5)	(11,8)	(14,7)
<b>NETTOKASSTROOM UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN</b>	<b>29,6</b>	<b>54,9</b>	<b>153,6</b>	<b>134,5</b>
<b>KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN</b>				
Investeringsuitgaven	(19,8)	(9,3)	(48,9)	(42,8)
Winst op verkoop	1,4	-	4,6	-
Betaalde overnameprijs	-	-	(8,0)	(73,2)
<b>NETTOKASSTROOM GEBRUIKT VOOR INVESTERINGSACTIVITEITEN</b>	<b>(18,4)</b>	<b>(9,3)</b>	<b>(52,3)</b>	<b>(116,0)</b>
<b>KASSTROOM UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN</b>				
Opbrengsten uit overname (netto cash)	-	-	-	2,1
Opbrengsten uit leningen	630,0	-	630,0	77,4
Betaalde leningskosten	(13,0)	-	(13,0)	0,0
Aflossing van leningen	(630,1)	(20,6)	(911,3)	(2,4)
Betaalde interesten	(32,5)	(30,1)	(69,2)	(63,8)
Verkregen interesten	0,1	0,5	0,2	-
Herfinancieringskosten & overige financieringskosten	(35,9)	(2,1)	(40,2)	(11,0)
Gerealiseerde wisselkoers (verliezen)/winsten uit financieringsactiviteiten	(1,1)	(1,0)	(0,2)	(4,2)
Afgeleide financiële activa	(2,8)	-	(2,8)	5,6
Betaalde IPO kosten via eigen vermogen	-	-	(25,3)	-
Betaalde IPO kosten via resultatenrekening	(1,4)	-	(20,5)	-
Kapitaalsverhoging	-	-	325,1	-
<b>NETTO KASSTROMEN UIT/(GEBRUIKT VOOR)</b>	<b>(86,7)</b>	<b>(53,3)</b>	<b>(127,2)</b>	<b>3,7</b>

	Vierde kwartaal		Twaalf maanden	
	2014 Successor	2013 Predecessor	2014 Successor	2013 Predecessor
<i>in miljoen €</i>				
<b>FINANCIERINGSACTIVITEITEN</b>				
<b>BEWEGING IN DE PERIODE GELDMIDDELEN, KASEQUIVALENTEN BIJ HET BEGIN VAN DE PERIODE</b>	<b>(75.5)</b>	<b>(7.7)</b>	<b>(25.9)</b>	<b>22.2</b>
<b>GELDMIDDELEN, KASEQUIVALENTEN BIJ HET EINDE VAN DE PERIODE</b>	<b>35.5</b>	<b>61.4</b>	<b>35.5</b>	<b>61.4</b>

**Bijkomende Financiële Informatie****WINST PER AANDEEL**

<i>in €</i>	Q4 2014 Successor	Q4 2013 Predecessor(**)	FY 2014 Successor	FY 2013 Predecessor (**)
Gewone winst per aandeel	(0,27)	-	0,13	0,34
Verwaterde winst per aandeel	(0,27)	-	0,13	0,34
Recurrente gewone winst per aandeel (*)	0,23	0,13	0,95	0,61
Recurrente verwaterde winst per aandeel	0,23	0,13	0,95	0,61
Aantal aandelen per 31 december 2014	68.055.555	68.055.555	68.055.555	68.055.555

(\*) Recurrente gewone winst per aandeel wordt gedefinieerd als Winst voor de periode plus de niet-recurrente kosten en het belastingeffect op de niet-recurrente kosten, toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moederonderneming

(\*\*) Alle berekeningen betreffende de winst per aandeel voor 2013 zijn gebaseerd op het aantal aandelen op moment van het afsluiten van de IPO resulterende in een totaal aantal aandelen van 68.055.555

Per 31 december 2014 is er geen effect van verwatering op het netto resultaat toewijsbaar aan de houders van gewone aandelen en op het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.



**Bijkomende informatie: Reconciliatie van niet-IFRS financiële maatstaven**

	Vierde kwartaal		Twaalf maanden	
	2014 Successor	2013 Predecessor	2014 Successor	2013 Predecessor

*in miljoen €*

**Reconciliatie van bedrijfsresultaat naar nettoresultaat vóór interesten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen (EBITDA)**

<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>6,5</b>	<b>28,2</b>	<b>107,6</b>	<b>122,5</b>
Afschrijvingen en waardeverminderingen (*)	7,4	9,1	32,5	33,8
<b>EBITDA (**)</b>	<b>13,9</b>	<b>37,3</b>	<b>140,1</b>	<b>156,3</b>

**Reconciliatie van nettoresultaat vóór interesten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen (EBITDA) naar Recurrente EBITDA**

<b>EBITDA (**)</b>	<b>13,9</b>	<b>37,3</b>	<b>140,1</b>	<b>156,3</b>
Niet-recurrente kosten met uitzondering van waardeverminderingen	34,6	8,7	56,0	17,3
<b>Recurrente EBITDA (***)</b>	<b>48,5</b>	<b>46,0</b>	<b>196,1</b>	<b>173,6</b>

**Reconciliatie van Winst van de periode (Gewone winst) naar Recurrente Gewone Winst**

<b>Winst van de periode</b>	<b>(18,3)</b>	<b>-</b>	<b>8,6</b>	<b>22,9</b>
Niet-recurrente kosten toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moederonderneming	34,0	9,1	56,3	18,3
Belastingscorrectie	-	-	-	-
<b>Recurrente gewone winst</b>	<b>15,7</b>	<b>9,1</b>	<b>64,9</b>	<b>41,2</b>

(\*) Afschrijvingen en Waardeverminderingen (A&W) omvatten 8,0 miljoen EUR aan recurrente A&W en (0,6) miljoen EUR aan niet recurrente A&W in Q4 2014. A&W omvatten 8,0 miljoen EUR aan recurrente A&W en 1,1 miljoen EUR aan niet recurrente A&W voor Q4 2013. Afschrijvingen en Waardeverminderingen (A&W) omvatten 32,2 miljoen EUR aan recurrente A&W en 0,3 miljoen EUR aan niet-recurrente A&W in FY 2014. A&W omvatten 31,5 miljoen EUR aan recurrente A&W en 2,3 miljoen EUR aan niet-recurrente A&W in FY 2013.

(\*\*) EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf. EBITDA wordt gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, inkomstenbelastingen, afschrijvingen en waardeverminderingen.

(\*\*\*) Recurrente EBITDA is een niet-IFRS financiële maatstaf. Recurrente EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente kosten exclusief niet-recurrente afschrijvingen en waardeverminderingen

**Bijkomende informatie: Reconciliatie van niet-IFRS financiële maatstaven**

<i>in miljoen €</i>	Vierde kwartaal		Twaalf maanden	
	2014	2013	2014	2013
	Successor	Predecessor	Successor	Predecessor
<b>Recurrente vrije kasstroom berekening</b>				
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>6,5</b>	<b>28,2</b>	<b>107,6</b>	<b>122,5</b>
Afschrijvingen en waardeverminderingen	7,4	9,1	32,5	33,8
<b>EBITDA</b>	<b>13,9</b>	<b>37,3</b>	<b>140,1</b>	<b>156,3</b>
Niet-recurrente kosten	34,6	8,7	56,0	17,3
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>48,5</b>	<b>46,0</b>	<b>196,1</b>	<b>173,6</b>
Wijzigingen in werkkapitaal				
Voorraden	2,4	(2,8)	(20,6)	7,8
Handels- en overige vorderingen	6,1	16,3	(23,0)	18,4
Handels- en overige schulden	(24,1)	8,1	13,7	(2,3)
Investeringsuitgaven	(19,8)	(9,3)	(48,9)	(42,8)
<b>Recurrente vrije kasstroom (vóór inkomstenbelasting)</b>	<b>13,1</b>	<b>58,3</b>	<b>117,3</b>	<b>154,7</b>
Betaalde inkomstenbelasting	(1,8)	(5,5)	(11,8)	(14,7)
<b>Recurrente vrije kasstroom (na inkomstenbelasting)</b>	<b>11,3</b>	<b>52,8</b>	<b>105,5</b>	<b>140,0</b>

De Groep heeft de presentatie van de recurrente vrije kasstroom gewijzigd en neemt nu de inkomende en uitgaande kasstromen van non-recourse factoring overeenkomsten op in de recurrente vrije kasstroom conform de wijzigingen in het werkkapitaal zoals opgenomen in het Niet-geauditeerd tussentijds verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht. De gewijzigde presentatie is geldig vanaf de tussentijdse financiële rapportering over de half jaar periode eindigend per 30 juni 2014. Onderstaande tabel geeft de reconciliatie weer met de voorheen gerapporteerde cijfers:

<b>Reconciliatie van niet-IFRS financiële maatstaven – Recurrente vrije kasstroom berekening</b> <i>in miljoen €</i>	Eerste	Tweede	Derde	Vierde	Eerste
	Kwartaal	Kwartaal	Kwartaal	Kwartaal	Kwartaal
	2013	2013	2013	2013	2014
<b>Recurrente vrije kasstroom (na inkomstenbelasting)</b>	<b>14,0</b>	<b>37,5</b>	<b>35,7</b>	<b>52,8</b>	<b>5,5</b>
Inkomende (-) en uitgaande kasstromen (+) van non-recourse factoring overeenkomsten	-	(21,0)	(14,4)	(0,9)	(1,5)
<b>Recurrente vrije kasstroom (na inkomstenbelasting) – zoals voordien gerapporteerd</b>	<b>14,0</b>	<b>16,5</b>	<b>21,3</b>	<b>51,9</b>	<b>4,0</b>

## ANNEX B – 2013 EN 2014 DATA VOLGENS DE NIEUWE DIVISIONELE STRUCTUUR

### Gerapporteerde omzet – 2014 structuur zoals gepresenteerd in dit persbericht

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>400,2</b>	<b>409,7</b>	<b>398,4</b>	<b>407,6</b>	<b>1.615,9</b>
Mature Market Retail	220,4	232,8	227,9	223,1	904,3
Growth Markets	21,8	25,2	24,4	27,3	98,8
MEA	51,6	45,8	40,0	49,4	186,7
Healthcare	106,4	105,9	106,1	107,8	426,1

	Q1 2013	Q2 2013	Q3 2013	Q4 2013	FY 2013
<b>Total</b>	<b>340,5</b>	<b>387,8</b>	<b>379,4</b>	<b>384,2</b>	<b>1.491,9</b>
Mature Market Retail	202,1	216,7	214,6	212,3	845,7
Growth Markets	19,6	21,8	22,1	24,5	88,0
MEA	51,5	47,0	39,3	40,7	178,5
Healthcare	67,3	102,3	103,4	106,7	379,7

### Gerapporteerde Groei – 2014 structuur

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>17,5%</b>	<b>5,7%</b>	<b>5,0%</b>	<b>6,1%</b>	<b>8,3%</b>
Mature Market Retail	9,1%	7,4%	6,2%	5,1%	6,9%
Growth Markets	11,2%	15,8%	10,4%	11,4%	12,2%
MEA	0,2%	-2,6%	1,7%	21,4%	4,6%
Healthcare	58,1%	3,5%	2,6%	1,0%	12,2%

### LFL Groei – 2014 structuur

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>9,6%</b>	<b>7,3%</b>	<b>4,9%</b>	<b>6,5%</b>	<b>7,0%</b>
Mature Market Retail	9,5%	7,1%	4,7%	3,7%	6,2%
Growth Markets	22,4%	26,6%	18,9%	34,3%	25,9%
MEA	15,0%	8,7%	6,7%	20,6%	12,8%
Healthcare	2,1%	3,1%	1,7%	0,3%	1,7%

### Gerapporteerde omzet – 2015 structuur als basis voor de toekomstige rapportering

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>400,2</b>	<b>409,7</b>	<b>398,4</b>	<b>407,6</b>	<b>1.615,9</b>
Mature Market Retail	216,9	229,0	224,4	219,8	890,1
Growth Markets	28,0	31,5	30,7	33,7	123,8
MENA	49,8	44,3	38,1	47,1	179,2
Healthcare	105,5	105,0	105,2	107,0	422,7

	Q1 2013	Q2 2013	Q3 2013	Q4 2013	FY 2013
<b>Total</b>	<b>340,5</b>	<b>387,9</b>	<b>379,4</b>	<b>384,2</b>	<b>1.491,9</b>
Mature Market Retail	199,3	213,4	212,0	209,4	834,1
Growth Markets	25,5	27,1	27,2	29,8	109,6
MENA	49,1	45,8	37,6	39,1	171,5
Healthcare	66,7	101,5	102,6	105,9	376,7

### Gerapporteerde Groei – 2015 structuur als basis voor de toekomstige rapportering

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>17,5%</b>	<b>5,6%</b>	<b>5,0%</b>	<b>6,1%</b>	<b>8,3%</b>
Mature Market Retail	8,9%	7,3%	5,9%	5,0%	6,7%
Growth Markets	9,7%	16,1%	12,9%	13,1%	13,0%
MENA	1,5%	-3,3%	1,3%	20,4%	4,5%
Healthcare	58,3%	3,4%	2,5%	1,0%	12,2%

### LFL Groei – 2015 structuur als basis voor de toekomstige rapportering

	Q1 2014	Q2 2014	Q3 2014	Q4 2014	FY 2014
<b>Total</b>	<b>9,6%</b>	<b>7,3%</b>	<b>4,9%</b>	<b>6,5%</b>	<b>7,0%</b>
Mature Market Retail	9,2%	6,8%	4,3%	3,6%	6,0%
Growth Markets	17,5%	25,4%	19,9%	31,7%	23,9%
MENA	16,8%	8,2%	6,4%	19,6%	12,9%
Healthcare	2,3%	3,0%	1,6%	0,3%	1,8%

## VRIJWARINGSCLAUSULE

Dit rapport kan “toekomstgerichte verklaringen” bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn verklaringen betreffende of gebaseerd op de huidige voornemens, meningen of verwachtingen van het management omtrent, onder meer, Ontex’s toekomstige bedrijfsresultaten, financiële conditie, liquiditeit, prospecten, groei, strategieën of ontwikkelingen in de sector waarin we operationeel zijn.

Per definitie houden toekomstgerichte verklaringen risico’s, onzekerheden en veronderstellingen in waardoor de reële resultaten van toekomstige gebeurtenissen in belangrijke mate kunnen afwijken van de verklaarde of geïmpliceerde.

Deze risico’s, onzekerheden en veronderstellingen kunnen het resultaat en de financiële effecten van deze plannen en gebeurtenissen hierin beschreven negatief beïnvloeden.

Toekomstgerichte verklaringen zijn geen waarborg voor toekomstige prestaties.

Wij gaan geen enkele verbintenis aan om de toekomstgerichte verklaringen te actualiseren, noch als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere.

De meeste tabellen geven de bedragen weer in miljoen EUR voor redenen van transparantie. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

Dit rapport werd opgesteld in het Engels en vertaald in het Nederlands. In geval van discrepanties tussen de twee versies zal de Engelstalige versie voorrang hebben.